### **ご愛読者の皆さまへ** ~定期購読申し込みのお願い~

いつもThe Watch & Jewelry Todayをご愛読いただき、有難うございます。 これまで無料にてご愛読いただいていた皆様の郵送を6月15日より順番にお止めさせて いただいております。ご購読を希望する場合は、右のQRコードよりご登録をお願いいたします。 定期購読料は、年間8500円です。宜しくお願い申し上げます。



**SUZUHO** 

株式会社 鈴峯 本社:東京都品川区上大崎3-14-34 TEL.03-6859-0085

●<sup>発行所</sup>(株)時計美術宝飾新聞社 〒110-0015 東京都台東区東上野1-26-2

ジュエラーズタウン・オーラム508 TEL(03) 3833-1886 FAX(03) 3833-1717 http://www.e-tkb.com 毎月1日・15日発行 年間購読料8500円/1部450円 振替口座00190-3-57579





□問い合わせ=㈱時計美術宝飾新聞社(TEL:03-3833-1886 FAX:03-3833-1886)

#### 保険のご相談は(株)東時へ 本社:03-5817-0353 西日本支社:06-6252-4477

## LAZARE DIAMOND銀座本店がリニューアルオープン ブランディングを統一し、より魅力あるブランドの構築へ



ブライダルジュエリーの企画・販売 事業で国内外に135店舗を展開する プリモグローバルホールディングス(株) (東京都中央区、代表取締役澤野直: 樹)は、3月2日に移転リニューアルオー プンした「ラザール ダイヤモンドブ: ティック銀座本店」の披露目会を、オー プン前日の3月1日に全国の取引関係: 者30社以上を招待して開催し、4年後 に向けた事業方針を発表した。

昨年12月に報道した通り、プリモグ ローバルホールディングス㈱の日本事: 業を運営するプリモ・ジャパン(株)(PJ= 「LAZARE DIAMOND®」の世界的 : 8階。ラザールダイヤモンドが誇る「伝 なブランドホルダーであるラザール・ キャプラン・インターナショナル(LKI) および、LKI社の日本支社ラザール・: 新デザインが採用され、上質かつフロ 店舗、販売店101店舗の合計149店 ンや協力体制を築こうと呼びかけた。



キャプラン・ジャパン(LKJ=代表 取締役明智正一)より、日本にお ける「LAZARE DIAMOND®」の

商標権および関連する権利を取得し、 現在は移行期間としてブランドサイト、 マーケティング、商品、物流等のシステ ムの移管・統合を進めている。また、既 存の独立系小売店において、さらに多 くのラザールダイヤモンド製品を取り 扱えるような体制を整えていくととも に、マーケティングの効率化とラザール ダイヤモンドの認知度向上に加え、国 内における販路の拡大を掲げた中での 最初の大事なステップが、今回の移転

新店舗は、「銀座の中心」銀座4丁 代表取締役社長藤江秀一)が、 目交差点に面したGINZA PLACEの 統」「品質」「信頼」と、現代的な感覚 や時代の流行が程よくミックスされた

ア全体を使ったゆったり とした空間で"The-World's Most Beautiful Diamond® (世界で 最も美しいダイヤモンド)" を紹介するほか、気軽に商 品を見たい顧客ニーズに も対応していく。

事業方針の発表は、7階にあるレスト ランを貸し切り実施。まず初めに澤野 代表が集まった取引関係者に感謝の 意を示し、LKJの明智代表とは今後も 良好な関係を継続していくことを改め て言い表した。



事業方針の内容は、PJの藤江社長 から説明が行われた。それによると、現 在のLAZARE DIAMONDの取扱い 店舗数は、直営が15店舗、百貨店33 舗を国内で展開。2024年度2月の「結 婚指輪の人気ブランドランキング」(出 所:Ringraph)による国内顧客満足度 で第3位の地位を確立している。



現時点でのミニマムな事業方針だと 前置きしてから、顧客満足度の高いラ ザールダイヤモンドを広めていくとし、同 ブランドの売上を2024年の40億円規 模(直営36億/販売店5.5億)から 2028年には50億円(直営40億/販売 店10億)にする目標を立てており、藤江 社長は「個人的には皆様と密度を高め て3年で達成したい」との考えも示した。

具体的な詳細はこれから協議を進め るそうだが、手始めとしては直営店の売 れ筋オリジナルデザインの取り扱いを 販売店に勧めるとともに、宣材資産の共 有やストアデザインの共有をはじめブラ ンディングを統一し、より魅力のあるブラ ンドを構築するためのコミュニケーショ

特設コーナーは、チタンフレームなど WOFは、が世界的にも高く評価され、国内のめ 長)が主催する第56回眼鏡業界の総合 グラス・眼鏡器械並びに眼鏡雑貨品な る福井産地コーナーが設置され、産地

> 体験コーナーでは、毎回好評の 易センター(浜松 東近郊はもちろん地方からのアクセス 「べっ甲メガネフレーム」のレンズ入れ 町館)3F・4Fで にも便利なため、近年では新規出展者 あるいはフィッティング、バフがけを体

なお、会期中10万円相当(10点)以上 の買い上げで、その金額(点数)に応じて 〈確認したい。

# 「山梨ジュエリーフェア」 Part 1 ブランディング化の苦労

インフォーマ マーケッツ ジャパン(株) 推進事業部 藤本辰也

2回めを迎える「山梨ジュエリー フェア」は、4月10日~12日にアイ メッセ山梨で開催されます。

開催に向け、山梨ジュエリー協 会との打ち合わせに、毎月のように 甲府に訪問しています。

展示会主催者としては、大きな テーマに『日本のブランド化』を掲 げ、展示会を通じて実現していき たいと思っています。

しかし、様々な打ち合わせの中 で一番感じるのは、中国人をはじ めとする海外の関係者が非常に 積極的で何もない中からでも何か を生み出そうとする一方で、山梨を はじめ日本の関係者は非常にトラ ディショナルであるという点です。 良し悪しありますが、海外関係者 は前例がない中でも挑戦的に判 断やアピールをしていく一方で、日 本の関係者は前例や他社の動向 等を気にして慎重に事を進める傾 向があると感じます。

同フェアは、まだ2回目の前例の 少ない展示会です。前例の少ない 展示会の中で山梨ブランドを確立 するためにも、もっと積極的に出展 社や関係者に山梨をアピールして 頂きたいと思うことが多いです。

ンエリア、山梨ジェム&クラフトマン ましょう。

等のパビリオンを設けていますの で、あと必要なのは実際にそのプ ロモーションエリアや各ブースで アピールする人材です。

サポート体制としては山梨県が 職人にスポットライトを当て、ス ターにするための補助金が設置さ れているほか、会場外での工場見 学の実施や山梨ジュエリーミュー ジアムへ立ち寄る循環バス等、山 梨県が持つ財産に触れられる機 会を設けています。

来場者も海外から50名を超え る中国人バイヤーの誘致をはじ め、国内のソーシャルバイヤー 100名以上を誘致します。またイタ リアからは、機械メーカー2社が出 展を予定しており、海外へもアピー ルできる場が揃っています。

改めて山梨県を考えると、 1,000社近いジュエリー業者が集 まるジュエリーの集積地、日本で 唯一の宝石の公的な専門学校を 持つことなど、山梨に行けばジュエ リーの歴史、生産から技術、人材 など全てが揃うという他の県にな い特長があります。

この機会に「山梨ジュエリー フェア」を通して、山梨ブランドを 会場内には山梨県プロモーショ 確立していける展示会にしていき

します。



## ワールドオプチカルフェア2024 4月10日・11日、産業貿易センター

ア」(WOF)は、4月10日・11日の2日間、

東京都立産業貿

東京眼鏡卸協同組合(冨田洋正理事 : 国内外の代表的な眼鏡フレーム・サン 展示会「2024年ワールドオプチカルフェ ど関連産業を一堂に集め、春夏シーズ :ンに向けた総合展示会。

> 会場の最寄駅となる浜松町駅は、関 開催される。受:などが増えつつあり、長年継続されて:験できる。 付は4F、時間は、いるWOFとしての魅力が改めて見直さ 9時30分~18時 れ、商談も賑わっている。

の新素材開発や優秀な加工技術など がねフレーム生産量95%以上を占め 福井の高いデザイン力や高機能な商 品を手に取って確認したい。

「JCBギフトカー ド」が進呈され る(後日郵送)の で、忘れることな

ネックレスが上手に付けられません… いったい、どうしたらいいですか? 桑山の輪王ならハート型のつまみが、 可愛いだけじゃなく、掴みやすいです。

> 持ち手部分が長いから、指先の固定が 楽チン!! つまみ部分にも角度があるから、 指がかけやすいのでと一つても

オススメです。

**Kuwayama** 〒110-0015 東京都台東区東上野 2-23-21 TEL 03-3835-7235 www.kuwayama.co.j













